

HÉLICE

Diviser par deux le prix des organes artificiels et des prothèses bioniques

Lite Paper

helice-prosthesis.fr

Hélice a pour objectif de réduire de façon drastique le coût des prothèses médicales. Les prothèses de bras bionique, d'implants rétiniens, de cœur ou les exosquelettes, pour n'en citer que quelques-unes, sont très onéreuses. Pourtant, il arrive que dans certains cas, la technologie soit déjà commercialisée depuis plus de 10 ans. Mais les prix eux, ne baissent toujours pas. Les raisons principales sont que :

- Ces technologies complexes nécessitent un très haut degré de sur-mesure.
- L'installation de la prothèse prend plusieurs semaines voire plusieurs mois.
- L'installation provoque des douleurs physiques aux patients, les décourageant.
- La fragilité et l'évolution de l'état du patient génèrent de lourds frais en continu.
- Même les prothèses les plus avancées s'usent vite, décourageant les patients.
- L'approbation réglementaire de nouveaux produits prend des années.

Le token Hélice (H) représente ce que la technologie actuelle des crypto-actifs peut offrir de plus simple. Il **n'est pas une monnaie mais un outil**, qui doit permettre de diviser le prix des prothèses ainsi que de générer un afflux de capitaux pour accélérer leur développement, bien plus rapidement que ne le permettrait le modèle actuel des biotechs.

(Le présent Litepaper ne constitue pas un prospectus au sens de l'article L.412-1 du code monétaire et financier ni un document d'information validé par l'AMF. Hélice pourra modifier le présent litepaper à sa seule discrétion. Investir dans les crypto-actifs est risqué et peut conduire à la perte totale de son capital).

A) Organisation du marché

La quantité maximale du token Hélice est de **1 unité, divisible jusqu'à 18 décimales**. La **création (minting) de tokens supplémentaires est interdite**. Durant la phase 2 (voir le Yellow Paper), le token est échangé **uniquement** via une plateforme administrée par Hélice et/ou un échange partenaire centralisé avec **publication des prix et du carnet d'ordres**. Lors de l'achat du token Hélice, tous les participants s'engagent à :

- ne passer que par cette plateforme administrée par Hélice (avec l'impossibilité de transférer ses tokens hors de la plateforme ou d'un échange non-partenaire).
- accorder un droit discrétionnaire à Hélice sur **1 à 10% du volume d'échange journalier** pour générer les gains qui vont financer les prothèses.

Exemple¹ avec 1H = 10.000.000€ :

Schéma 1

En cas de hausse (+10%)	En cas de baisse (-10%)
<ol style="list-style-type: none">1. Hélice emprunte 1M€ pour acheter 0.1H.2. Suite à la hausse du cours (11M), Hélice utilise son droit discrétionnaire et revend 0.1H.	<ol style="list-style-type: none">1. Hélice emprunte 0.1H et les vend.2. Suite à la baisse du cours (9M), Hélice utilise son droit discrétionnaire pour racheter 0.1H.
Gains : 100k€	Gains : 100k€

Sur la plateforme Hélice, le carnet d'ordre présentera une configuration différente des configurations classiques. Elle devra permettre à Hélice de réaliser ses opérations, sur 1 à 10% du volume d'échange journalier, de manière non spéculative c'est-à-dire sans risque de perte (plus d'informations sur le Yellow Paper). Hélice ne bénéficie d'aucune information privilégiée et son identité n'est jamais masquée (Yellow Paper).

Hélice **n'utilise pas les gains générés comme sources de revenus** mais pour financer les prothèses.

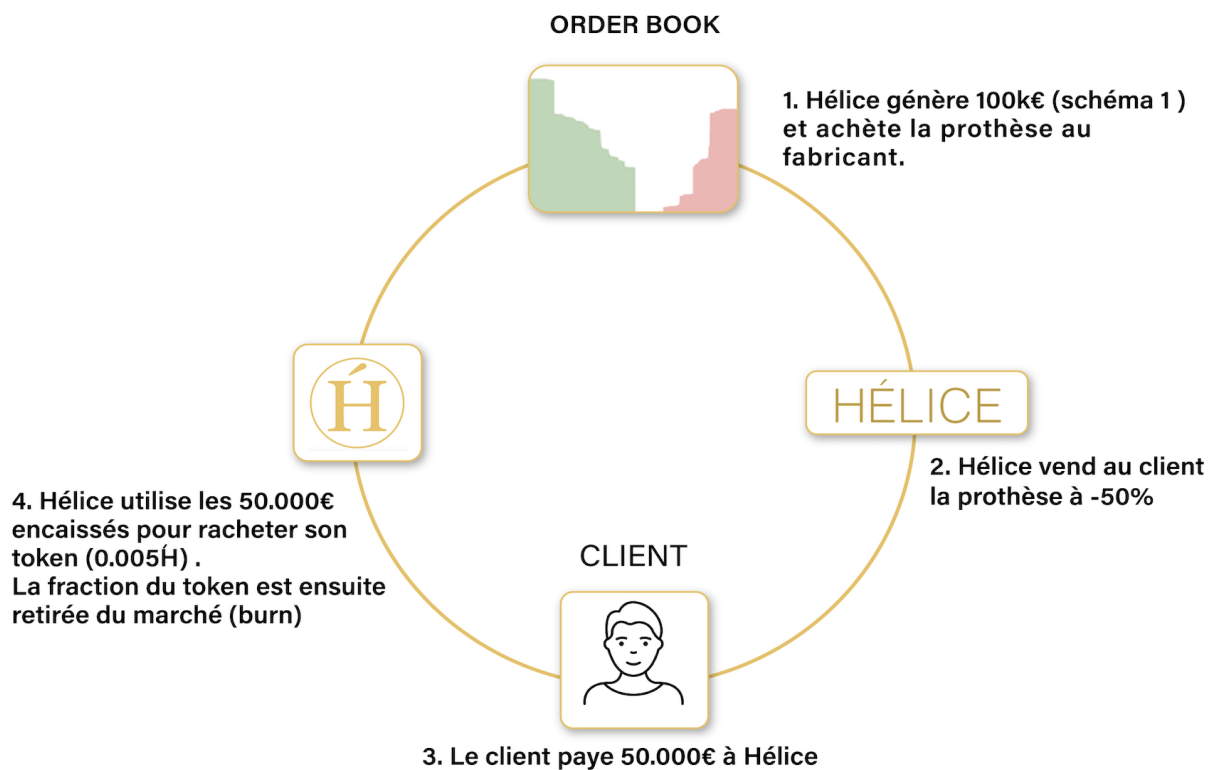
En contrepartie du droit discrétionnaire, Hélice s'engage à réaliser un buyback et burn de son token (partie B)

Bien que le token soit très centralisé dans la phase 2, Hélice pourra développer un système décentralisé dans le futur (voir la phase 3 sur le Yellow Paper).

¹ Pour les besoins de la démonstration, les écarts de prix ont été volontairement exagérés.

B) Division par deux du prix de la prothèse et buyback-burn

Exemple de modèle de vente d'une prothèse coûtant 100.000€ avec $1\text{H} = 10.000.000\text{€}$
Schéma 2



Le client paye moins cher et le burn réduit l'offre totale de token

Hélice rachète (buyback) la fraction de token au **cours du marché** et la burn **instantanément**.

La plateforme Hélice **diffusera publiquement** chaque opération de buy back et burn effectuée par Hélice ainsi que le nombre de tokens supprimés et de prothèses vendues.

Tel que démontré dans le schéma 1 (page 2), Hélice **achète et revend le même montant de tokens** pour générer le gain qui va financer la prothèse. À ce stade, du point de vue de l'offre et de la demande, l'opération est donc neutre. Par la suite, Hélice utilise l'argent **apporté par le client** (50k€ schéma 2:3) pour **racheter une fraction du token** (0.005H schéma 2:4) **et la retire définitivement** (burnt) **de l'offre totale**.

Hélice achète donc plus de token qu'il n'en vend, ce qui génère une pression d'achat sur le token.

C1) Burn & Earn

Le processus de buyback-burn d'Hélice contient une innovation, dont le but est d'augmenter les volumes sur son token. Celle-ci consiste à offrir à des traders un remboursement en cas de trade perdant. Ainsi, à l'étape 2.4, Hélice possède une réserve de 50k€ pour le buyback & burn, et propose à un trader de miser 50K€ de ses propres fonds pour acheter 0.005H :

-Si la position du trader est **perdante** (mais n'est toujours pas liquidée), Hélice utilise sa réserve de 50k€ pour le rembourser et burn les 0.005H qui ont été achetés. L'effet est **équivalent** à si cela avait été un buyback- burn classique.

-Si sa position est **gagnante** (ex: $0.005H=52k€$), le trader engrange un profit. Hélice qui possède toujours la réserve de 50k€ dédiée au buyback & burn peut lui proposer de retenir un nouveau trade couvert de 50k€, augmentant ainsi les volumes sur le token.

C2) Utilisation du token

Hélice ne gagne jamais d'argent en vendant son token, mais uniquement en prenant une marge sur la vente de la prothèse en tant que distributeur. Le token H est destiné aux personnes convaincues qu'Hélice peut disrupter l'industrie des biotechnologies, sans aucune attente de retour financier. Plus Hélice a de volume sur son token, plus elle peut vendre de produits à -50% à ses clients. Plus elle peut vendre de produits, plus elle peut racheter et burn son token. Grâce à son modèle, Hélice possède un avantage compétitif lui permettant de vendre une prothèse à -50% **sans aucune modification** sur celle-ci et **sans aucune baisse** de chiffre d'affaires pour le fabricant.

C3) Conclusion

Qu'est-ce qui doit donner de la valeur au token H ? Non pas le nombre de buyback ou de burn mais la promesse qu'Hélice utilisera son avantage compétitif pour devenir un leader de son marché, servir plus de patients, maintenir une baisse de prix durable et développer un jour sa propre technologie. **En achetant le token, l'acheteur finance les baisses de prix d'Hélice**, permettant à Hélice et ses partenaires de gagner des parts de marché.

Héloïse Ravaz