

## Coordonnées

+33651448480 (Mobile)  
adrien.a.marchand@gmail.com

www.linkedin.com/in/aamarchand  
(LinkedIn)

## Principales compétences

Python (langage de programmation)  
Web3 marketing  
Community marketing

## Languages

Français (Native or Bilingual)  
Anglais (Native or Bilingual)  
Russe (Native or Bilingual)  
Ukrainien (Limited Working)  
Espagnol (Limited Working)  
Estonien (Elementary)

## Certifications

Blockchain Business Models  
Google Analytics for Beginners  
Rethinking International Tax law

## Honors-Awards

CliftonStrength Strengths  
Assessment

# Adrien MARCHAND

Web3 & Cryptocurrencies Expert (Marketing, Operations, Legal)  
Angers, Pays de la Loire, France

## Résumé

Dans l'industrie de la blockchain, je fais tout sauf la programmation (pour l'instant).

## Expérience

### Lucilius.nft

#### Copywriter

septembre 2021 - Present (1 an 5 mois)

Copywriting, SEO & marketing consulting for web3, NFT and crypto industry participants

- Copywriter and head of B2C communication for an upcoming AAA NFT project
- Over 65 educational & commercial articles written (SEO optimized)
- Lead copywriter for a few upcoming web3 projects

### LegalBison

2 ans 7 mois

#### Head of Partnerships

octobre 2022 - Present (4 mois)

- B2B reachout to craft processes and packaged offers for the final client
- Due diligence of corporate partners
- Legal and administrative organization of the operation team's workflows with clients

### Advisor

juillet 2020 - Present (2 ans 7 mois)

LegalBison est la première société de service aux entreprises à promouvoir un haut degré de transparence et d'intégrité à ses clients. Nous nous spécialisons notamment dans les projets relatifs à la technologie blockchain et aux cryptomonnaies.

- Direction de la structure et du montage de sociétés pour opérer sous licence de trading de cryptomonnaie. Montage juridique, implantation technique & administrative.
- Veille juridique informationnelle sur les réglementations financières du monde entier sur les activités réglementées (véhicules d'investissement, plateformes d'échange de cryptomonnaies, néo-banques, jeux d'argent, Forex)
- Optimisation fiscale - intra-européenne et internationale.

Je suis notamment responsable du développement de processus cadrés de création de sociétés et d'obtention de licences et agréments. Je scrute et suis l'évolution des réglementations financières du monde entier. Je gère également la communication sur les réseaux sociaux et une partie de la rédaction du site web.

### PEEPS.me - Decentralized Social Platform

1 an 4 mois

#### Head of Marketing

février 2022 - Present (1 an)

Création et gestions des campagnes promotionnelles

Relations publiques

Management d'une équipe de 3 personnes (marketing & community)

#### Community Lead

octobre 2021 - Present (1 an 4 mois)

Peeps est une plateforme sociale Web3 permettant à tous ses participants (créateurs et followers) d'être rémunérés.

- Co-direction : communication/marketing/RP
- Organisation et supervision de l'animation & la modération des espaces de discussion
- Management d'une équipe de 3 personnes pour le service marketing & community

+ Copywriting, infographies, traduction, formation, gestion des outils de gestion interne & des réseaux sociaux, coordination des prestataires, recrutement...

### Bithashex

1 an 6 mois

#### AML Officer

avril 2022 - août 2022 (5 mois)

## Managing Director

mars 2021 - mars 2022 (1 an 1 mois)

Tallinn, Comté de Harju, Estonie

- Direction administrative, juridique et fiscale
- Recrutement et gestion du personnel, gestion des locaux
- Responsable compliance et AML-CFT

## Alkemics

Inside Sales Representative

mars 2020 - juillet 2020 (5 mois)

Paris, Île-de-France, France

- Responsable de l'accompagnement commercial des PME-TPE
- Conseil en gestion de la donnée produit
- Supervision technique de premier niveau

## Private Finance - International Services

Consultant / Account manager

mai 2019 - février 2020 (10 mois)

Estonie

- Vente B2C et B2B de services juridiques
- Consulting à plusieurs niveaux (optimisation fiscale, licences financières, droit du commerce, RH...)
- 150% de mon objectif commercial atteint (moyenne mensuelle)

## ProCapital

Back Office - Cash Manager

mai 2018 - janvier 2019 (9 mois)

Région de Paris, France

- Gestion des flux de cash sur produits d'investissements
- Optimisation des processus internes
- Saisie & surveillance de l'équilibre comptable

## Bourcier Auto Sport

Stagiaire polyvalent marketing et e-commerce

avril 2016 - juin 2016 (3 mois)

Saint-Barthélémy-d'Anjou

- Gestion et promotion de la boutique en ligne (lir-racing.com)
- Lancement d'un nouveau site (docteur-dsg.com)
- SEO

## Ceramic Wonder

## Responsable e-commerce et partenariats

mai 2012 - avril 2015 (3 ans)

- Création et gestion du site e-commerce
- Approche du marché francophone
- Gestion des ventes

## The Hyppo

Stagiaire polyvalent

février 2015 - mars 2015 (2 mois)

Saint-Augustine, FL (USA)

- Approvisionnement et stockage de produits frais
- Installation d'un nouveau point de vente
- Études de marché à l'export

## Palm Coast Marketing Of Ny

Stagiaire en développement immobilier

janvier 2015 - février 2015 (2 mois)

Palm Coast, FL (USA)

- Création d'un fichier excel semi automatisé pour gérer le portefeuille client de la société
- Participation aux entrevues d'affaires entre développeur immobilier, architecte et investisseur
- Aide aux tâches administratives

+ Ce stage s'est déroulé à mon initiative et toutes les tâches effectuées l'ont été sur la base de mon volontariat. Le gérant de cette société était également gérant à l'époque de la société Ceramic Wonder où j'ai effectué mon stage (et où j'ai ensuite poursuivi l'activité commerciale export), stage symbolisant donc notre excellente entente et volonté de collaborer.

Acquis :

- Fonctionnement et spécificités du marché immobilier américain
- Comment la société inscrit son activité dans un cadre légal
- Importance de travailler avec des partenaires de confiance

## Arutech Parimad Aknad

Manager de projet export

octobre 2013 - mai 2014 (8 mois)

Tallinn (Estonia)

- Cold calling, vente, ADV (dont livraison)
- Accueil et formation d'un stagiaire en commerce international

- Salon Fensterbau/Frontale (Nuremberg, mars 2016)

---

## Formation

ESM IAE Metz

Master 2, International Finance · (2017 - 2018)

Санкт-Петербургский Государственный Университет Экономики  
и Финансов

Master 1 Management International · (2016 - 2017)

Université d'Angers

Licence Sciences Economiques et de Gestion, International  
management · (2015 - 2016)

Groupe Sacré-Coeur La Salle

BTS Commerce International · (2011 - 2013)